

# FOGLIO INFORMATIVO - CONVENZIONAMENTO PER LE OPERAZIONI DI PAGAMENTO

Richiesta tramite Banca

## INFORMAZIONI SULLA SOCIETÀ

Nexi Payments SpA • Corso Sempione 55, 20149 Milano • T. +39 02.3488.1 • F. +39 02.3488.4180 • Reg. Imprese Milano, Monza Brianza e Lodi, C.F. 04107060966 • Membro del Gruppo IVA Nexi P.IVA 10542790968 • REA Milano 1725898 • Capitale Sociale € 97.823.643,40 i.v. • Albo IMEL art. 114-quater del D. Lgs. 385/1993 n. 32875.7 • Società soggetta all'attività di direzione e coordinamento di Nexi SpA

## INFORMAZIONI SULLA BANCA (SOGGETTO COLLOCATORE DEL SERVIZIO ACQUIRING)

## CARATTERISTICHE E RISCHI TIPICI DEL SERVIZIO

### Che cos'è il servizio fornito da Nexi

Il servizio di acquiring è l'insieme delle attività svolte da Nexi relative:

- alla Funzionalità Pagamenti nel Punto Vendita e a Distanza\*: funzionalità del Servizio che consente all'Esercente di accettare Transazioni Elettroniche presso il proprio punto vendita e online senza l'impiego di un Gateway di Pagamento.
- alla Funzionalità Pagamenti E-Commerce: consente all'Esercente di accettare Transazioni via Internet sul proprio sito internet.
- alla Funzionalità Pagamenti per Corrispondenza e Telefonici: consente all'Esercente di accettare Transazioni per Corrispondenza e Telefoniche.

### Modelli commissionali

Sono previsti due modelli commissionali: Commissioni Differenziate e Commissione Unica. L'applicazione di uno dei due modelli dovrà essere richiesto per iscritto da parte dell'Esercente, così come le eventuali variazioni successive.

### Modalità di accredito delle Transazioni

- a) POS netto: la Banca o Nexi provvederà ad accreditare il conto corrente bancario dell'Esercente per un importo pari all'ammontare delle Transazioni Elettroniche al netto delle commissioni applicate.
- b) POS lordo: la Banca o Nexi provvederà ad accreditare il conto corrente bancario dell'Esercente per un importo pari all'ammontare lordo delle Transazioni. Mensilmente Nexi addebiterà il suddetto conto corrente bancario per un importo pari all'ammontare delle commissioni relative alle Transazioni registrate nell'Estratto Conto.

### Offerte NEXI

- Start: L'offerta consigliata per chi fa bassi volumi di transato. Per ogni mese contabile, l'importo delle commissioni fino ad un massimo di 1.000 Euro di transato effettuato con carte del circuito Visa, Mastercard e PagoBancomat, verrà stornato in E/C. Il limite massimo di 1.000 Euro è moltiplicabile per numero di POS attivati con l'offerta "Start".
- Classic+: L'offerta classica per chi ha una clientela prevalentemente PAGOBANCOMAT.
- Italia+: L'offerta con prezzo unico per PAGOBANCOMAT, Visa e Mastercard.

- Mondo+: L'offerta per chi ha una quota rilevante di clientela proveniente da paesi esterni all'Area Economica Europea. Include il servizio DCC (Dynamic Currency Conversion) con riconoscimento all'esercente di un corrispettivo in percentuale del controvalore in Euro delle transazioni eseguite sul POS con il servizio DCC.
- Business: L'offerta per chi ha una quota rilevante di clientela con carte aziendali.
- Personalizzata: L'offerta con condizioni in deroga alle offerte Nexi o differenziate per le singole tipologie di carta.
- Personalizzata Mondo+: L'offerta con condizioni in deroga alle offerte Nexi o differenziata per le singole tipologie di carta, include il servizio DCC.
- Welcome: L'offerta consigliata per chi vuole abilitare il punto vendita ai pagamenti con carta, ma ne prevede un basso utilizzo, attivabile in combinazione con il Mobile POS.

Per tutte le offerte (tranne Start), è associabile anche il profilo Special, consigliato per clienti con transato annuo superiore a 60.000 euro.

### Servizi Tecnici, Servizi Distintivi e Funzioni Aggiuntive

Al servizio possono essere collegati eventuali servizi tecnici, servizi distintivi e funzioni aggiuntive, quale ad esempio, il Servizio POS, il Servizio Gateway di Pagamento, i Servizi Distintivi Alberghi e noleggi, etc. Tali servizi verranno erogati secondo le modalità, i termini e le condizioni di volta in volta vigenti al momento della richiesta di convenzionamento e saranno oggetto di specifica regolamentazione sottoscritta specificamente.

### Principali rischi

- Variazione in senso sfavorevole delle condizioni economiche (commissioni e spese del servizio) ove contrattualmente previsto.
- Possibilità di riaddebito di importi relativi a Transazioni irregolari in quanto effettuate senza l'osservanza delle norme previste nel Regolamento Esercenti Nexi e nelle clausole particolari relative alle differenti modalità di vendita.
- Possibilità di addebito di multe applicate dai Circuiti Internazionali a Nexi per irregolarità commesse dall'Esercente a causa della mancata osservanza delle norme previste nel Regolamento Esercenti.
- Mancato accredito di importi relativi a Transazioni in caso di comunicazione di IBAN errato da parte dell'Esercente.

## CONDIZIONI ECONOMICHE MASSIME APPLICABILI

Di seguito vengono riportate le condizioni economiche massime applicabili all'Esercente per il servizio di convenzionamento dello stesso all'accettazione in pagamento delle Carte offerto da Nexi Payments SpA entro i sotto elencati limiti massimi

fissati dalla medesima società. Le condizioni effettivamente applicate all'esercente sono riportate nel "Documento di Sintesi Esercenti Nexi" contenuto nel Contratto.

# FOGLIO INFORMATIVO - CONVENZIONAMENTO PER LE OPERAZIONI DI PAGAMENTO

Richiesta tramite Banca

## FUNZIONALITÀ PAGAMENTI NEL PUNTO VENDITA E A DISTANZA, E-COMMERCE E PER CORRISPONDENZA E TELEFONICI

### 1) COMMISSIONI DIFFERENZIATE:

Tipo Carta	Commissione di Acquiring (*)		Magg. Extra EEA	Riduzione per transazioni di importo <= 30 €
	%	euro		
VISA CONSUMER CREDIT	4,10%	2,5 euro mese + 7,5 euro una tantum	2,00%	0,01%
VISA CONSUMER PREPAID	4,00%		2,00%	0,01%
VISA CONSUMER DEBIT	4,00%		2,00%	0,01%
V PAY CONSUMER DEBIT	4,00%		2,00%	0,01%
V PAY CONSUMER PREPAID	4,00%		2,00%	0,01%
VISA COMMERCIAL	4,19%		2,00%	0,01%
MASTERCARD CONSUMER CREDIT	4,10%		2,00%	0,01%
MASTERCARD CONSUMER DEBIT	4,00%		2,00%	0,01%
MASTERCARD CONSUMER PREPAID	4,00%		2,00%	0,01%
MAESTRO CONSUMER DEBIT	4,00%		2,00%	0,01%
MAESTRO CONSUMER PREPAID	4,00%		2,00%	0,01%
MAESTRO COMMERCIAL	4,19%		2,00%	0,01%
MASTERCARD COMMERCIAL	4,19%		2,00%	0,01%
PAGOBANCOMAT	3,50%		n.a.	0,01%
BANCOMAT PAY (1)	n.d.		n.a.	n.d.
JCB	5,00%		0,00%	0,01%
UPI	5,00%	0,00%	0,01%	

valore commissionale minimo 100 euro/mese (\*\*\*)

Nota: per le transazioni realizzate tramite accettazione di Carte emesse da NEXI (cosiddette "CARTE ON US") valgono le medesime Commissioni di Acquiring associate alle Carte Europee di tipologia equivalente.

### 2) COMMISSIONE UNICA:

Tipo Carta	Commissione di Acquiring (*)		Riduzione per transazioni di importo <= 30 €
	%	euro	
VISA/MASTERCARD	6,19%	2,5 euro mese + 7,5 euro una tantum	0,01%
PAGOBANCOMAT	3,50%		0,01%
BANCOMAT PAY (1)	n.d.		n.d.
JCB	5,00%		0,01%
UPI	5,00%		0,01%

(\*) La Commissione in percentuale si applica al valore di ciascuna transazione effettuata. La Commissione in euro si cumula a quella percentuale e si applica per ogni punto vendita che ha sottoscritto con Nexi Payments SpA un contratto di convenzionamento Esercenti. La Commissione in euro, relativa al "Programma Protection Plus", non si applica a:

1. gli esercenti che non hanno fatto transazioni nell'anno solare;
2. gli esercenti della Pubblica Amministrazione;
3. gli esercenti con più di 6 milioni di transazioni all'anno Visa e/o Mastercard, indipendentemente dalla tipologia di pagamento card present o e-commerce;
4. gli esercenti abilitati all'accettazione delle sole carte PagoBancomat e/o Bancomat Pay.

Nel caso in cui l'Esercente, ai sensi dell'art. 10, lett. v) del Regolamento Esercenti, non si avvalga di Nexi Payments SpA per l'autocertificazione allo Standard di sicurezza PCI-DSS (cd. "Verifica PCI-DSS"), gli sarà rimborsata una quota parte della Commissione in euro, pari a euro 1,5 per ciascun mese dell'anno solare di competenza. Il rimborso, riconosciuto come conguaglio entro fine anno, sarà effettuato alla espressa condizione che l'Esercente: i) ne abbia dato comunicazione (di seguito anche la "Comunicazione") a Nexi entro il 20 del mese successivo a quello di attivazione del Servizio, mediante apposito modulo disponibile nell'area Business del sito nexi.it, da inviare all'indirizzo e-mail protectionplus@nexi.it; (ii) abbia consegnato a Nexi, il questionario SAQ ("Self Assessment Questionnaire") e la relativa certificazione AoC ("Attestation of Compliance") entro i termini previsti, ovvero per il primo anno entro il 31 mar-

zo o 30 settembre o comunque entro 3 mesi dall'attivazione del Servizio; per gli anni successivi entro il 31 marzo. Tali documenti dovranno essere inviati a Nexi Payments SpA via e-mail all'indirizzo e-mail protectionplus@nexi.it. Il SAQ e l'AoC sono resi disponibili dal Council PCI al seguente indirizzo web: [https://www.pcisecuritystandards.org/document\\_library](https://www.pcisecuritystandards.org/document_library)

In assenza dell'invio della Comunicazione nei tempi previsti si intende applicato il Programma Protection Plus. Lo stesso varrà nel caso in cui, pur avendo fornito comunicazione, non si provveda, nei termini indicati ad inviare il SAQ e AoC debitamente compilati.

Negli anni successivi, l'Esercente avrà comunque la possibilità in qualsiasi momento sia di aderire alla "Verifica PCI-DSS", inviandone "Comunicazione" entro il 31 gennaio, sia di tornare ad avvalersi del Programma servendosi dei medesimi canali.

Qualora l'Offerta a cui aderisce l'esercente lo preveda la commissione in euro relativa al "Programma Protection Plus" sarà applicata a fine anno in un'unica soluzione per un importo massimo pari 37,5€ il primo anno e pari a 30€ gli anni successivi. Tale commissione, in questo caso, si riterrà assolta e quindi non addebitata, qualora sia pari o inferiore al valore annuo della commissione in percentuale maturato sulle transazioni effettuate nell'anno solare; in caso contrario, NEXI addebiterà la differenza tra i due valori commissionali nell' Estratto Conto relativo al mese di dicembre. L'elenco delle offerte che prevedono tale modalità di addebito è consultabile su [www.nexi.it/protectionplus/offerte-conguaglio.html](http://www.nexi.it/protectionplus/offerte-conguaglio.html)

# FOGLIO INFORMATIVO - CONVENZIONAMENTO PER LE OPERAZIONI DI PAGAMENTO

## Richiesta tramite Banca

(\*\*) In caso di adesione all'offerta "Start", verrà applicata una maggiorazione solo se il totale del negoziato generato dalle carte Extra EEA e/o dalle carte Commercial sarà superiore alla soglia del 5% del negoziato complessivo del punto vendita nel mese contabile. Sopra tale soglia, la commissione sarà maggiorata dell'1,5%. La maggiorazione viene applicata anche nel caso di transato totale del mese pari o inferiore a 1.000 €.

(\*\*\*) Le offerte Special prevedono un valore commissionale minimo di mensile, a cui concorrono tutte le commissioni percentuali e in € relative alle carte dei circuiti PagoBANCOMAT, Visa, Mastercard, JCB e UPI maturate nel periodo di riferimento.

### A) INTERCHANGE FEE:

Le commissioni di interscambio applicate dai Circuiti Internazionali e dai Circuiti BANCOMAT® (non aggiuntive rispetto a quelle indicate nei precedenti punti 1) e 2) perché già ricomprese nelle stesse) sono consultabili al link: [www.nexi.it/interchangeefee](http://www.nexi.it/interchangeefee) e sono consegnate unitamente al presente documento.

### B) ONERI DI CIRCUITO:

I costi che Nexi deve sostenere nei confronti dei Circuiti Internazionali e dei Circuiti BANCOMAT® - non aggiuntivi rispetto a quanto indicato nei precedenti punti 1) e 2) - sono consegnati unitamente al presente documento. Tali oneri verranno trimestralmente adeguati sulla base dei costi applicati a Nexi dai Circuiti Internazionali e dai Circuiti BANCOMAT®. In caso di modifiche rilevanti l'adeguamento potrà avere una maggior frequenza. Le variazioni verranno rese note tramite pubblicazione nell'area trasparenza del sito Nexi.

### C) TEMPI DI ESECUZIONE E DATA VALUTA PER L'ACCREDITO DELLE TRANSAZIONI EFFETTUATE SUL CONTO CORRENTE BANCARIO DELL'ESERCENTE:

Le banche che intervengono nell'operazione - quella incaricata da Nexi e quella dell'Esercente - devono eseguire l'operazione di accredito delle somme entro precisi termini temporali previsti dal D. Lgs. 11/2010. La data valuta dell'accredito sul conto dell'Esercente non può essere successiva alla giornata operativa in cui l'importo dell'operazione di pagamento viene accreditato sul conto della banca dell'Esercente.

### D) DATA VALUTA PER L'ADDEBITO DELLE COMMISSIONI SUL CONTO CORRENTE BANCARIO DELL'ESERCENTE (per esercenti che operano in modalità POS lordo):

- **Transazioni effettuate con carte di credito o prepagate**  
Entro 7 giorni lavorativi successivi alla data di riferimento dell'estratto conto (se il giorno di addebito cade di domenica o in un giorno festivo, la valuta è posticipata al primo giorno feriale successivo).
- **Transazioni effettuate con carte BANCOMAT®**  
Le commissioni si applicano dal medesimo mese di attivazione dei servizi con addebito diretto in conto corrente.
- **La commissione una tantum, relativa al Programma Protection Plus, verrà addebitata nel primo mese di utilizzo del Servizio di acquiring da parte dell'Esercente.**  
In caso l'esercente scelga un'offerta che prevede l'applicazione a fine anno in un'unica soluzione della commissione in euro relativa al "Programma Protection Plus" (nelle due componenti "una tantum" e commissione mensile),

## RECESSO E RECLAMI

### Recesso dal Contratto

#### Recesso dell'Esercente

L'Esercente ha facoltà di recedere dal Contratto, anche relativamente ad uno solo o a più punti vendita, in qualsiasi momento, senza preavviso, senza penalità e senza spese (solo relativamente al Servizio di Pagamento), mediante comunicazione scritta a mezzo raccomandata A.R. da inviare a Nexi al seguente indirizzo: Nexi Payments SpA - Corso Sempione, 55 - 20149 Milano.

#### Recesso di Nexi Payments SpA

Nexi può recedere dal Contratto con preavviso di 2 (due) mesi e senza nessun onere a carico dell'Esercente (solo relativamente al Servizio di Pagamento), dandone comunicazione in forma scritta all'Esercente, su supporto cartaceo a mezzo raccomandata A.R. all'indirizzo indicato nella Domanda di Adesione Esercenti Nexi o a quello successivamente comunicato, o tramite il Portale Esercenti, su Supporto Durevole, inviando in questo caso apposito avviso di pubblicazione all'Esercente via e-mail. In alternativa, la comunicazione di recesso, potrà essere fornita anche mediante altro Supporto Durevole concordato in anticipo con l'Esercente. Il recesso si considera efficace trascorsa la durata del periodo di preavviso a decorrere dal momento in cui l'Esercente viene a conoscenza dell'esercizio del recesso da parte di Nexi.

Il periodo di riferimento si chiuderà, mediamente, 2 giorni lavorativi prima del termine del mese solare; l'indicazione precisa verrà riportata puntualmente nell'estratto conto mensile.

Gli importi commissionali riferiti agli ultimi due giorni del mese contribuiranno al raggiungimento del valore commissionale minimo nel mese successivo.

Nel caso in cui le commissioni siano inferiori al valore commissionale minimo, l'offerta prevede l'addebito, oltre alle commissioni calcolate, della Copertura pari alla differenza tra il valore del minimo mensile e le commissioni addebitate. Tale Copertura, se dovuta, sarà azzerata automaticamente da Nexi fino ad un massimo di 3 volte nel corso di ogni anno solare.

qualora non assolta secondo le modalità indicate, verrà applicata nell'Estratto Conto relativo al mese di dicembre.

### E) ESTRATTO CONTO:

- Costi di emissione e di invio:
  - estratto conto on-line (disponibile sul sito [www.nexi.it](http://www.nexi.it)): gratuito;
  - estratto conto cartaceo: € 1,15.
- Imposta governativa di bollo su estratti conto superiori a € 77,47: € 2.
- Richiesta copia estratto conto: € 1,00.

### F) COSTI PER CATEGORIE MERCEOLOGICHE A RISCHIO (Solo per E-COMMERCE e MOTO):

- Canone annuo da riconoscere, anticipatamente, ai Circuiti Internazionali VISA e MASTERCARD dagli Esercenti appartenenti alle categorie merceologiche definite ad alto rischio, pari, per ognuno dei Circuiti, a 500 USD per punto vendita attivato. Tale importo sarà fatturato in Euro convertito al cambio vigente nel giorno di emissione della relativa fattura. Gli elenchi delle categorie merceologiche definite ad alto rischio sono consultabili nell'area Trasparenza del sito della società e forniti unitamente al presente documento.

### G) RICHIESTA DOCUMENTAZIONE, MATERIALI, INFORMAZIONI E COMUNICAZIONI:

- Copia Contratto sottoscritto dall'Esercente: servizio gratuito.
- Copia "Documento di Sintesi Esercenti Nexi" aggiornata: servizio gratuito.
- Copia documentazione transazioni effettuate in un anno: servizio gratuito.
- Copia di un singolo documento di spesa: servizio gratuito.
- Copia di comunicazioni già ricevute: servizio gratuito.
- Altre comunicazioni di legge: servizio gratuito.
- Vetrofanie Limited Acceptance: 10,00 euro + IVA (cad.).

### H) SERVIZI ACCESSORI:

- Registrazione e utilizzo dell'area riservata ai clienti Nexi del sito [www.nexi.it](http://www.nexi.it): servizio gratuito.
- Servizio Clienti Nexi: servizio gratuito (numero soggetto a tariffazione in funzione dell'operatore telefonico utilizzato).

### I) SPESE PER LA COMUNICAZIONE DEL RIFIUTO DEGLI ORDINI DI PAGAMENTO:

Non previste.

### Diritti ed obblighi dell'Esercente in tutti i casi di recesso

A decorrere dalla data di efficacia del recesso, l'Esercente non potrà compiere ulteriori Transazioni con le Carte e dovrà restituire immediatamente a Nexi tutto il materiale da quest'ultima fornitogli (POS, corredati dei necessari documenti di trasporto, nonché i relativi accessori, pertinenze e altro materiale consegnato in fase d'installazione o in seguito), nonché rimuovere le vetrofanie relative al servizio.

L'Esercente resta inoltre obbligato al pagamento di ogni ragione di credito vantata da Nexi nei suoi confronti.

Il recesso si estende anche ad eventuali servizi accessori al Contratto, anche in deroga alle condizioni e ai termini eventualmente previsti dalla normativa di settore.

### Tempi massimi di chiusura del rapporto contrattuale

Entro 60 (sessanta) giorni dalla data di efficacia del recesso la Società fornisce all'Esercente la rendicontazione comprensiva di ogni ragione di credito vantata dalla Società nei suoi confronti, e in particolare l'importo delle commissioni inerenti alle Transazioni effettuate fino alla data di efficacia del recesso (se pagate anticipatamente, esse sono rimborsate in maniera proporzionale).

## FOGLIO INFORMATIVO - CONVENZIONAMENTO PER LE OPERAZIONI DI PAGAMENTO

### Richiesta tramite Banca

Entro i successivi 30 (trenta) giorni l'Esercente provvede al pagamento, in un'unica soluzione, degli importi risultanti dalla rendicontazione finale.

### Reclami

L'Esercente può presentare reclami alla Società con comunicazione scritta tramite i seguenti canali:

- sito [www.nexi.it](http://www.nexi.it), nella sezione Reclami, compilando il Form reclami "esercenti"
- via fax al n. 02/3488.9154
- via email all'indirizzo: [c.satisfaction@nexi.it](mailto:c.satisfaction@nexi.it)
- con PEC (Posta Elettronica Certificata) all'indirizzo: [reclami.nexipayments@pec.nexi.it](mailto:reclami.nexipayments@pec.nexi.it)
- a mezzo posta ordinaria, raccomandata A.R. o posta prioritaria ai seguenti recapiti:

Nexi Payments – Claims Management, Corso Sempione n. 55, 20149, Milano.

Per maggiori dettagli in merito alle modalità di gestione dei reclami, si rimanda alla sezione Reclami del sito [www.nexi.it](http://www.nexi.it)

È considerato valido il reclamo che contiene gli estremi di chi lo propone, i motivi del reclamo, la firma o analogo elemento che consenta di identificare con certezza l'Esercente. La Società darà riscontro al reclamo entro 15 (quindici) giornate operative dalla sua ricezione, indicando, in caso di accoglimento, i tempi previsti per risolvere il problema. Qualora l'Emittente venga a trovare nell'impossibilità di rispondere al reclamo entro le tempistiche sopra indicate, potrà sottoporre all'Esercente una risposta interlocutoria dettagliando le ragioni che hanno determinato l'impossibilità a rispondere entro le 15 (quindici) giornate operative. Le circostanze che hanno determinato l'impossibilità a rispondere entro 15 (quindici) giornate operative non devono, in ogni caso, essere dovute a volontà o negligenza dell'Emittente. Nei casi

di risposta interlocutoria, l'Emittente dovrà comunque fornire una risposta definitiva al reclamo entro 35 (trentacinque) giornate operative. Se la Società non risponde al reclamo nei termini stabiliti oppure il reclamo non è accolto o se l'Esercente non è comunque soddisfatto della risposta, l'Esercente può rivolgersi all'Arbitro Bancario Finanziario ("ABF") nei casi espressamente previsti nella Guida pratica all'Arbitro Bancario Finanziario.

Per conoscere condizioni e modalità per rivolgersi all'ABF, l'Esercente può consultare l'apposita "Guida" disponibile sul Sito Internet, nonché presso le filiali di Banca d'Italia aperte al pubblico oppure consultare direttamente il sito [www.arbitrobancariofinanziario.it](http://www.arbitrobancariofinanziario.it).

Le modalità per la messa a disposizione della Guida sono reperibili anche attraverso il Servizio Clienti.

In alternativa all'ABF o per le questioni che esulano la sua competenza così come sopra delineata, l'Esercente può presentare, anche in assenza di preventivo reclamo a Nexi Payments SpA, domanda di mediazione finalizzata alla conciliazione presso uno degli organismi di mediazione autorizzati ai sensi di legge (Decreto Legislativo 4 marzo 2010, n. 28). In ogni caso, l'esperimento di tale procedimento di mediazione è condizione di procedibilità dell'eventuale domanda giudiziale.

In aggiunta a quanto sopra, in caso di violazione da parte di Nexi delle regole di condotta che riguardano la prestazione dei servizi di pagamento, l'Esercente può presentare un esposto alla Banca d'Italia (ai sensi dell'art. 39 del D. Lgs. 11/2010).

In caso di grave inosservanza degli obblighi assunti da Nexi in relazione alla prestazione dei servizi di pagamento, saranno applicabili sanzioni amministrative pecuniarie, nella misura di volta in volta prevista ai sensi di legge (ai sensi del Titolo VIII del Testo Unico Bancario e dell'art. 32 del D. Lgs. 11/2010).

## LEGENDA

- **COMMISSIONE DI ACQUIRING:** ammontare dovuto dall'Esercente a Nexi per ciascuna transazione effettuata.
- **COMMISSIONE INTERBANCARIA:** (Interchange fee): la commissione corrisposta da Nexi all'emittente della carta per l'utilizzo della stessa presso gli Esercenti convenzionati.
- **EXTRA EEA:** termine utilizzato per indicare che la maggiorazione si applica alle transazioni effettuate con una Carta emessa da un prestatore di servizi di pagamento situato in un paese non facente parte dell'Area Economica Europea.
- **MODELLO COMMISSIONI DIFFERENZIALE:** prevede commissioni differenziate per le diverse categorie di carte e marchi di pagamento che presentano livelli diversi di Interchange Fee. Il modello prevede l'introduzione di una "Maggiora-

zione per operazioni Extra EEA", applicata in caso di operazione con carta emessa in Paesi non appartenenti all'EEA. In tali casi la "maggiorazione Extra EEA" andrà a sommarsi alla "commissione base".

- **MODELLO COMMISSIONE UNICA:** prevede 4 valori commissionali: Visa/Mastercard, PagoBancomat, Bancomat Pay, JCB e UPI, Il modello non prevede l'applicazione di maggiorazioni per operazioni con carte Extra EEA.
- **ONERI DI CIRCUITO:** i costi che Nexi deve sostenere nei confronti dei Circuiti Internazionali.
- **POS:** (Point of Sale): apparecchiatura fornita all'Esercente che consente la lettura elettronica delle carte di pagamento, la richiesta di autorizzazione e l'effettuazione della transazione.

### Come contattare il Servizio Clienti Nexi

#### Assistenza e Autorizzazioni

numero unico  
Servizio 7 gg. su 7 - 24 h.

(\*)

(\*) Numero soggetto a tariffazione in funzione dell'operatore telefonico utilizzato.

# FOGLIO INFORMATIVO - CONVENZIONAMENTO PER LE OPERAZIONI DI PAGAMENTO

Richiesta tramite Banca

## CATEGORIE MERCEOLOGICHE A RISCHIO

Esclusioni e implicazioni / trattamenti specifici per tipologie di esercenti

I Circuiti Internazionali hanno individuato alcune categorie merceologiche definite ad alto rischio, che operano in modalità 'Card not Present' e per le quali sono stati definiti nuovi parametri di controllo.

Qui di seguito l'elenco delle **categorie merceologiche attualmente definite ad alto rischio dal Circuito Internazionale Mastercard**, secondo quanto disciplinato dal programma **BRAM - Business Risk Assessment and Program**:

- 1 scommesse e lotterie on-line (Settore Merceologico 7995)
- 2 tabacchi (Settore Merceologico 5993)
- 3 high-risk cyberlockers 'servizio di archiviazione e condivisione file' (Settore Merceologico 4816)
- 4 teleservizi in inbound (Settore Merceologico 5967)
- 5 cambia-valute non bancari (Settore Merceologico 6051)
- 6 agenti di borsa/broker assicurativi (Settore Merceologico 6211)
- 7 videonoleggi (Settore Merceologico 7841)
- 8 sale videogiochi (Settore Merceologico 7994)
- 9 gioco d'azzardo non face-to-face (Settore Merceologico 7801 e 7802)
- 10 esercenti ad alto rischio perdite (Settore Merceologico 5968)

Per gli esercenti appartenenti a tali categorie merceologiche è obbligatorio:

- essere iscritti da Nexi negli archivi del Circuito Mastercard;
- essere sottoposti da Nexi a controlli per verificare la liceità dell'attività svolta;
- riconoscere al Circuito Mastercard, tramite Nexi, un canone annuo pari a 500 USD per la gestione dei controlli sulle commercializzazioni elettroniche.

Qui di seguito l'elenco delle **categorie merceologiche attualmente definite ad alto rischio dal Circuito Internazionale VISA**, secondo quanto disciplinato dal programma **High-Brand Risk Acquiring Program**:

- 1 scommesse e lotterie on-line (Settore Merceologico 7995)
- 2 tabacchi (Settore Merceologico 5993)
- 3 servizi di telemarketing per viaggi (Settore Merceologico 5962)
- 4 vendita via posta o telefoni (no cataloghi) (Settore Merceologico 5966)
- 5 teleservizi in inbound (Settore Merceologico 5967)
- 6 organizzazioni di servizi hostess (Settore Merceologico 7273)

Per gli esercenti appartenenti a tali categorie merceologiche è obbligatorio:

- essere iscritti da Nexi negli archivi del Circuito VISA;
- essere sottoposti da Nexi a controlli per verificare la liceità dell'attività svolta;
- riconoscere al Circuito VISA, tramite Nexi, un canone annuo pari a 500 USD per la gestione dei controlli sulle commercializzazioni elettroniche.
- Si rimanda alla contrattualistica per eventuali dettagli su importi da corrispondere ai circuiti.

Gli esercenti appartenenti alle categorie segnalate come ad alto rischio da entrambi i programmi dovranno riconoscere annualmente ai Circuiti, tramite Nexi, l'importo previsto per ciascun programma, per un totale di 1000 USD.